

投资移民那些事儿

对于那些投资移民成功的人而言，最大的感受可能是——在国内“好脏好乱好快活”，在国外“好山好水好无聊”。

□ 记者 | 金 姬

有人总结出，中国人移民海外的总体实践战略有五种：跳下船逃进去，找亲人带进去，读好书考进去，有工作走进去，捧上钱请进去。如今，随着中国的造富速度越来越快，越来越多的人可以选择最后那种看似最轻松的移民方式——以投资换身份。

与上世纪70年代末的“偷渡客”和90年代初的“洋插队”不同，发轫于21世纪的第三波移民潮，以新富阶层为主。根据中国建设银行联合波士顿咨询公司发布的《2012年中国财富报告：洞悉客户需求致力科学发展》，中国超过600万元可投资资产的高净值家庭数量达到174万户。中国银行私人银行联合胡润研究院发布《2011年中国私人财富管理白皮书》也显示，60%的富人有移民意向或已申请移民，其中东部和南部有移民意向的超过七成，亿万财富人群的海外投资比例更超过50%。

不差钱的中国人，换个环境生活就成了家常便饭。根据中国与全球化研究中心及北京理工大学法学院发表的《中国国际移民报告（2012）》，2012年中国已成为世界最大的海外移民输出国，中国也是美国、澳大利亚、加拿大和新西兰等国最大的投资移民来源国。根据各国移民署和出入境管理局数据显示，仅2011年，我国近1万人通过投资移民移居海外。

也许是中国人的投资移民意愿过于强烈，很多经济低迷的国家在这两年也纷纷

来华宣传投资移民项目，其中就包括岛国塞浦路斯、“欧猪国”（深陷欧债危机的国家）和东欧小国。乱花渐欲迷人眼，对于资金雄厚的人而言，各国投资移民政策都很诱人；对于勉强凑足投资款的中产来说，为了孩子（毒奶粉，教育产业链、拼爹时代），为了健康（雾霾、水污染、医疗），他们也要削尖脑袋去试试。

可花钱买身份，哪有那么简单？

曾经“曲高和寡”

很多热门移民目的地国家的投资移民政策晚于技术移民政策，毕竟这些发达国家不缺钱，而是缺人才。而且，很多国家的投资移民政策，一开始也并不是为了吸引中国这样的发展中国家，所以设置的准入门槛太高，直到这几年才逐渐“放低身段”，尤其当这些发达国家经济低迷之时，来自中国的财富不仅可以大量补充该国发展的低息贷款，也是在次发达地区创造就业机会的重要来源。

加拿大投资移民计划始于1986年，其目标是希望外来投资者将资金投入加拿大中小型企业，以促进加国经济繁荣。那一年，82岁的邓小平在天津视察时提出了“让一部分人先富起来”的观点。中国已经出现了“出国潮”，但主要是留学和打工，国人根本没有“投资移民”的概念，毕竟当时的人均GDP还不到300美元。

4年后的1990年，经历1987年股灾的美国尚未恢复元气，伊拉克入侵科威特又造成消费者对未来经济的信心下降。为了吸引外国投资者到美国投资和创造就业机会，美国国会立法通过了投资移民，这一项目归属美国职业移民的第五类，简称EB-5。当时的中国出国潮已经冷却，100万美元的门槛对于大多数中国人而言简直是个天文数字，再加上外汇管制等原因，即便有经济实力，也无法把这么多钱一下子转到海外。不像在今天，中国富人那么多，拥有海外账户也很稀松平常，资金筹措和转移早已不是投资移民的拦路虎。

忽冷忽热，潮起潮落

“大概从1992年开始，中国兴起了技术移民，投资移民仍然无人问津。加拿大还特意到中国来推广投资移民项目。”澳星移民留学集团（以下简称“澳星移民”）副总裁孙亦军告诉《新民周刊》，中国人开始投资移民主要在1998年之后，加拿大是首选。

1999年，胡润创立了“百富榜”，当时上榜的中国内地富豪中有41位身价过亿，但投资移民还不成气候。

“2002年施行的《因私出入境中介机构管理条例》让移民行业正式进入公众视野，从那以后，中国内地的移民业务开始爆发性增长。”上海华侨因私出入境服