

阮立平：十八年专一梦

乔布斯说：“活着就是为了改变世界！”阮立平说自己或许没有这样的豪情壮志，但他总想着做一些与众不同的事，他希望至少能改变行业，不断创新。

□ 记者 | 钱亦蕉

夕阳西下，晚霞给滩涂铺上一层金色的光芒，劳作了一天的渔民收网回家，一个小小的身影在海边迎风摇曳……

他偷偷跟着大人们来到海边，去堤坝旁捡拾“漏网之鱼”，这是他第一次出来，摸到了一手的泥巴和小小的几只虾米。到了家里，奶奶用小酒杯把他捡来的小虾米蒸了，这可是小家伙最初的劳动果实，虽然少，可心里透着快乐和自豪。

谁也没有想到，这个海边农村长大的小男孩，有朝一日会成为一家销售额超过20亿的集团公司的领导者，他，真正钓到了大鱼。

小男孩的名字叫阮立平，现任公牛集团公司的董事长、总经理。

父亲16岁的时候迁移到这里当会计，而16岁的阮立平在县城上高中，受到电影《火红的年代》的影响，他的理想是当一名工程师。高考的时候，所有的志愿都是机械工程类，最后他进入了遥远的武汉水利电力大学。从此，“对技术的执著”成了他不可放弃的追求。

大学毕业后，阮立平进入水电部杭州机械研究所工作，10年的技术研究生涯培养成了他工作认真仔细的风格。虽然

进入了大城市的研究所是家乡很多人羡慕的，但对阮立平来说这只是梦开始的地方，那颗不安于现状的心，时时刻刻提醒着他做些“犯规”的事儿。

或许是浙江人从商的天性使然，阮立平一边在研究所工作，一边偷偷做着小生意。他说自己喜欢做生意，曾经看了大量经济方面的书，还想过考经济学的研究生。然而，改革开放初出版的经济类读物让他颇为失望——办企业不讲利润，于是直接从理论倒向了实践。“我卖过猪肝、卖过桃树，慈溪最早的草莓也是我引进的，当时这里的人还不认识草莓。”他的太太是温州人，也很支持他，“至少家里人从来没有笑话过我，比如说你一个大学毕业的工程师去卖猪肝，没有人这样说，没有人阻碍我。”

但是这些小打小闹不能让阮立平满足，而且研究所的工作还是牵扯了他大部分的精力。90年代初，随着我国改革开放的进一步深入，下海经商成为很多人实现走向富裕梦想的途径，而阮立平也凭借一个契机开始了他的公牛王国的建立。

血液里的不安分因子

虽然年近半百，阮立平给人的感觉仍朝气蓬勃、爽朗不羁，他承认小时候的海边生活给他印象太深，以至于直到现在也经常会在梦里出现。

出生在浙江慈溪古窑，离海边只有两三里路，小时候最高兴的就是踩过滩涂去海里摸鱼摸虾摸螃蟹，玩得最多的就是泥巴——就好像农家孩子斗狗尾巴草，他们则摔泥巴斗大小，大自然就是最好的玩具。文首那一幕出现在他六七岁的时候，至今记忆犹新，而跟着亲戚摸索也将是他很长一段人生道路的写照。



公牛集团董事长阮立平。摄影 / 潘文龙

走不一样的路

最初只是做小生意的延续。

上世纪80年代末，慈溪涌现了几百家插座家庭作坊，形成全国