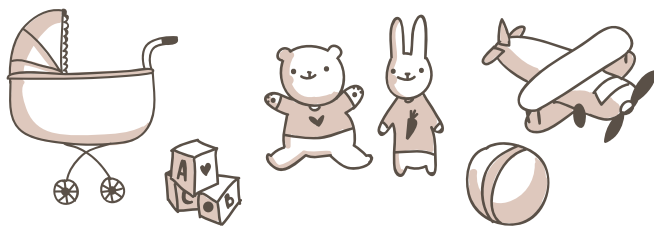




保姆何以成痛点



雇佣双方同意的话，就签合同。合同的内容十分细致具体，包括每天具体的工作内容、休息时间、发薪日期、食宿安排甚至干活时的交通费用由谁支付等，一切按合同来做，雇主与非佣之间很少出现争执。

数十年来，菲佣一直在香港工作，但随着内地经济的迅猛发展，一线城市的薪资水平稳步增长，家政服务业的薪酬水平也水涨船高，菲佣也越来越多地开始在中国内地寻找机会。此次上海首先为外国人才办理外籍家政服务人员居留许可，就是满足了外籍高层次人才对外籍家政服务人员的客观需求。

## 外佣涌入，亟待法律规范

随着内地二孩的开放，国内对家政服务的需求越来越大。菲佣也开始扩散到北京、上海、深圳等地，尽管她们中的大部分都无法得到正式的工作签证，但优渥的工资水平还是令她们愿意冒着风险为内地富人服务。

生活在北京的毛先生是一名金融从业者，为了给孩子提供一个英语环境，通过朋友介绍雇佣了菲佣。毛先生认为，相比于国内家政阿姨普遍具有的爱偷懒不干活等毛病相比，菲佣确实素质优异，不仅家务做得细心整洁，在教育孩子方面也尽心尽责，自己十分满意。北京的毛先生绝不是一个个例，虽然内地还没有完全开放外佣的工作签证，但据业内人士透露：目前业内估计仅江浙沪长三角地区的外籍保姆已经达到20万人。

对有钱人来说，虽然雇外佣的菲佣可以聘请好几个国内的保姆，但像菲佣这般既说英文，业务能力又过关的高级佣人仍然是更有竞争力的选择。除此之外，还有雇主表示对于自己来

# 30万-60万

有一些家政公司实行了所谓的年薪制，一个成熟、有经验的菲佣要价年薪30万-60万。



说，“菲佣”的性价比更高，因为她们大多很敬业，而且她们语言不通，不会在小区里和邻居八卦你家情况。

不过，现在雇佣菲佣也存在着许多风险。

因为大部分寻求菲佣的客户都是高收入群体，加之目前菲佣供不应求，黑中介们习惯于狮子大开口。在的相关报道中，把一个菲佣请回家，在一天都没工作的情况下，雇主至少要一次性掏出6万-10万元。而有一些家政公司胃口更大，实行了所谓的年薪制，一个成熟、有经验的菲佣他们能够要价年薪30万-60万，但事实上，菲佣每个月只能从家政公司领到6000元的收入。

而在内地的菲佣由于没有合法的身份，从雇主家逃走的情

香港有几十万的菲律宾女佣，每到星期六、星期日的休息日，她们也被允许放假。

