



## 在远东战略带动下，已经复苏的中俄经贸额度今年将突破 800 亿美元。

BRICS  
2017 CHINA

罗斯直接投资基金与中国国家开发银行、就有关成立使用人民币结算的俄中投资合作基金签署了协议。成立这一基金将有助于推出总额为人民币 680 亿元本币结算直接投资简化机制，中国投资者可以用人民币进行投资。另外，俄罗斯国有开发银行和中国国开行签署投资人民币 60 亿元为期 15 年的合作框架协议，这些资金将用于远东和西伯利亚能源、交通、工业、电力设施和跨境项目建设。在远东战略带动下，已经复苏的中俄经贸额度今年将突破 800 亿美元。

### 数字战略

厦门金砖五国峰会有一个主要议题就是如何拓展“数字边疆”的财富，通俗地说就是促进电子商务的应用广度并让中小企业获得实际帮助。如俄罗斯智库认为：“对于金砖国家我们可以作为一个群体去推动类似的一些合作。我们看重的项目就是中小企业的合作，而且必须推动电子商务的发展。这样一个项目在未来大的背景下能够发挥重要的作用。因为我们也是在为未来的一些项目阶段构思，为什么电子商务和中小企业，尤其要注重这些重要的话题呢？其实之前我们也听到中方的意见，确实金砖国家的中小企业贡献占到 GDP 非常大的比重，而且很多的国家，在过去的数年都在从立法法规的角度不断地去支持中小企业的发展。”

从事实数据角度来说：全球的数字化成果，刺激了 B2B 以及 B2C 的交易与日俱增。而通过电子商务实行交易，中小企业就有义务通过电子平台来应对它们的交易，因为它们的客户有这样的需求。一方面企业客户有这样的需求，包括大型企业和跨国公司，它们位于全球价值链的顶端，使用电子商务的标准和协议。另一方面与日俱增的终端消费者也有这样的需求，他们习惯通过点击鼠标来下订单，通过物流把这个产品送给他们，所以最终这些转型朝着全球的数字化发展。所以，金砖五国普遍称之为“新工业革命”，这样一个“新工业革命”也被国际社会越来越重视。而杭州 G20 峰会中方就已提出的新工业计划、推动新工业革命、推动电子商务发展和数字化的发展，就已经证明这方面的趋势是非常强烈的。

当然，对于这样新工业企业和“数字边疆”的财富，既有相关的机会也有挑战。对于金砖国家而言：一方面电子商务能够允许中小企业脱颖而出，更好、更直接覆盖它们的客户，这曾经是不可能的。另外一方面竞争也在进一步的加剧，包括有全世界不同的供应商，现在都能够通过电子平台去销售它们的产品。而且通过多元化的渠道去销售，竞争也加剧了。俄罗斯方面则力图致力于和中国进行数字战略合作，除去障碍、并主要清除中小企业电子商务发展的障碍。特别是针对女性需求、针对边远地区，包括针对青年企业家培训，要能够全面、综合地去推进；也可通过合适的工具和方法，推进金砖国家内部系统性、全面的信息共享。

厦门峰会希望能够打造一个具有包容性、可持续性的工业发展的愿景，对于中小型企业来说，这意味着为年轻人创造就业机会，以及确保增强女性发展的数字环境，这是非常重要的思想。而中小企业对全球经济的未来都是起着引擎的作用，尤其对发展中国家尤其如此。如在金砖国家，再就业过程当中 50%—60% 都是由中小型企业拉动的。俄罗斯专家还认为：通过电子商务可以提供行业当中的积极改变，甚至可以改变游戏规则，使中小型企业参与到价值链供应当中，如首先可以直接接触国外市场的机会，除此之外数据有更高效率的数字化流动。俄罗斯方面还相信跨境电商是一个很大的市场，在 2020 年会达到 1 万亿美元以上的规模，所以这样一个市场对于我们的金砖五国中小型企业来说是千载难逢的机会。

有意思的是：俄方高度评价中方的“云技术”在突破“数字边疆”方面的贡献，即“去中心化”难题。简单地讲就是“减少环节”，相对来说采购成本会下降，这是一个所有的采购商都追求的目标，所以“去中心化”对金砖五国来说就非常有意义。因为，互联网是从二次工业革命结束就被垄断了。被谁垄断了？被美国人垄断，那个时候互联网也是基于在美国视窗之下。但是“去中心化”会造成什么新途径？会造成在全球多中心。这个时候在互联网，产生的是一个聚焦作用。买家只要看到这个东西符合我的需求，不管是北京的，还是中国某一个三线城市的，不管是华盛顿的还是里约热内卢的，去中心化恰恰给金砖五国的中小企业提供了一个在互联网端的中心舞台。所以，这是金砖五国的一个战略性机遇！